

# NÆRMER PENSIONEN SIG? PÅ UDKIG EFTER EN ARVTAGER? LAD OS SAMMEN SKABE ET OVERBLIK

FYRAFTENSMØDE MED ADVOKAT OG BANK

DEN 2. JUNI KL. 16.30 TIL 19.00

SCANDIC KOLDING, KOKHOLM 2, 6000 KOLDING

TILMELD DIG SENEST DEN 12. MAJ 2026: [Link til tilmelding](#)

## PROGRAM

**16:30 - 17:00**

*Adgang til sandwich og vand  
Mød Rekrutteringsteamet*

**17:00 - 17.45**

*Oplæg v/ KlinikAdvokaten,  
Henrik Norup*

*Er din praksis klar til at blive solgt?*

*Mange praktiserende læger når pensionsalderen med en velfungerende klinik – men uden at vide, om den også er salgsmoden. Forskellen er afgørende:*

*En salgsmodnet praksis er lettere at sælge, hurtigere at overdrage og giver typisk en langt bedre økonomi og en tryggere proces for både sælger og køber.*

*I dette oplæg får du et klart og praktisk overblik over:*

*Hvad købere reelt kigger efter i en praksis.*

*Hvilke forhold der kan skræmme en køber væk – og hvordan de kan rettes i tide.*

*Hvordan du kan styrke din praksis' værdi og salgbarhed, allerede flere år før et salg.*

## PROGRAM

**17:45 - 18:10**

*Pause med kaffe og sødt*

**18:10 - 18:50**

*Oplæg v/Lægernes Pension & Bank  
Pensionskonsulent Anne Hvidkjær og  
formuerådgiver Thomas D. Pedersen*

*En god overgang til pension kræver  
rettidig planlægning af både praksissalg, økonomi og  
familieforhold.*

*Vi sætter fokus på arv, testamente, ophørspension,  
forvaltning af formue og forberedelsen til den tredje  
alder.*

**18:50 - 19:00**

*Evaluering og tak for i dag*

**SPØRGSMÅL. SKRIV TIL:**  
**[pia.bruus@rsyd.dk](mailto:pia.bruus@rsyd.dk)**