

Område: Regional Udvikling  
Afdeling: Afd. Erhvervsudvikling og Vækstforum



Journal nr.:  
Dato: 17. februar 2015  
Udarbejdet af: Susanne Gren Svendsen  
E-mail: sgs@rsyd.dk  
Telefon: 29202009

## Notat "Team Vækst Danmark"

Team Vækst Danmark er et forslag til et tværregionalt initiativ med en række specialiserede elitetræningscentre, der bygger på de regionale styrker, og med en fælles koordinerende enhed. Initiativet indgår i Vækstpartnerskabsaftalen med regeringen og vil kunne understøtte og spille sammen med højvækstmodellen.

Der er på tværs af regionerne opnået enighed om forslag til formål og indhold i initiativet, men det har ikke indtil videre ikke været muligt at nå frem til ét fælles forslag til model. Der foreligger to modeller for organiseringen af Team Vækstdanmark, som adskiller sig fra hinanden i forhold til organisering og fordeling af opgaver mellem henholdsvis de regionale elitetræningscentre og i den fælles enhed. Desuden er der forskellige synspunkter på, hvorvidt der bør udarbejdes ét stort fælles udbud/call, eller om hver enkelt region gennemfører udbud/call koordineret med de øvrige parter.

I det følgende er de to modeller stillet op i forhold til hinanden.

	Den centraliserede model	Franchise-modellen
Organisering	<p>Etablering af en ny fælles juridisk enhed – en fond eller en forening md en bestyrelse, som har ansvaret for den overordnede styring af det samlede initiativ på tværs af regioner og fastlæggelse af mål og resultatkrav.</p> <p>Den centrale enhed administrerer samtlige midler i én fælles pulje og ansætter samtlige medarbejdere på tværs af træningscentre.</p> <p>Der gennemføres et samlet, fælles call vedrørende den fælles enhed og samtlige de regionale træningscentre. Operatører indgår aftale med den fælles enhed</p>	<p>Etablering af en lille fælles enhed, organiseret med en styregruppe. Styregruppen har ansvar for koordinering, fremdrift og opfølgning på resultater i det samlede initiativ.</p> <p>Størstedelen af midlerne administreres decentralt i de enkelte træningscentre, og medarbejderne ansættes decentralt, bortset fra nogle få, som han ansvaret for tværgående opgaver.</p> <p>Der gennemføres calls regionalt, operatører indgår af kontrakt med de enkelte regioner. Operatørerne for de enkelte træningscentre forpligtes i kontrakterne til fælles opgaver.</p>
Opgaver i den fælles enhed	<p>Fælles branding og markedsføring, tiltrækning af udenlandske iværksættere. Koordinering og videndeling på tværs af centrene, herunder opfølgning på kvalitetsstandarder mv. Derudover kan enheden evt. fungere som managementselskab for de finansielle instrumenter.</p>	<p>Fælles branding og markedsføring, tiltrækning af udenlandske iværksættere. Koordinering og videndeling på tværs af centrene, herunder opfølgning på kvalitetsstandarder mv. Derudover kan enheden evt. fungere som managementselskab for de finansielle instrumenter.</p>

	<p>Konsulenterne, der står for gennemførelse af acceleratorforløbene ansættes i den centrale enhed, men placeres fysisk i de regionale centre.</p> <p>Det forventes, at hvert træningscenter får tilknyttet 2 konsulenter – en fagkonsulent og en forretningsudvikler.</p> <p>Som minimum har fagkonsulenten fysisk plads i det regionale træningscenter, mens en forretningsudvikler kan være tilknyttet flere regionale træningscentre.</p>	<p>Enheden varetager ikke opgaver vedr. acceleratorforløbene og der er ikke ansat konsulenter i den fælles enhed.</p>
Opgaver i elitetræningscentrene	<p>Screening og vejledning af iværksættere til acceleratorforløb, gennemførelse af træningsforløb, køb af ekstern rådgivning ved internationale specialister, involvering af eksisterende virksomheder.</p> <p>Derudover vejledning, coaching og generelle forløb for iværksættere, som forudsættes udbudt og finansieret af eksisterende erhvervsfremmeaktører.</p> <p>De tilknyttede specialiserede konsulenter er ansat hos operatøren af den fælles enhed</p> <p>Inkubatorfaciliteterne (fysiske faciliteter) forventes stillet til rådighed af eksisterende aktører.</p>	<p>Screening, gennemførelse af specialiserede træningsforløb, køb af ekstern rådgivning ved internationale specialister, involvering af eksisterende virksomheder, medvirken til fremskaffelse af risikovillig kapital mv., forretningsudvikling, modning til exit.</p> <p>De tilknyttede specialiserede konsulenter er ansat hos operatøren af elitetræningscentrene.</p> <p>Inkubatorfaciliteterne (fysiske faciliteter) forventes stillet til rådighed af eksisterende aktører.</p>
Finansiering	<p>Midlerne til finansiering kommer fra EU's Strukturfondsmidler, regionale erhvervsudviklingsmidler samt deltagerbetaling. Kan der tilvejebringes privat finansiering fra store virksomheder er det ønskværdigt.</p>	<p>Midlerne til finansiering kommer fra EU's Strukturfondsmidler, regionale erhvervsudviklingsmidler samt deltagerbetaling. Kan der tilvejebringes privat finansiering fra store virksomheder er det ønskværdigt.</p>